



coresuite mobile sales
Tomorrow's service is mobile

Strategic partner of
 | **coresystems**

proaxia
consulting
value delivered as promised

コアシステムズジャパン(株)

SAPとモバイルをつなぐ営業支援・保守サービス

— 複雑な営業支援・保守サービス業務プロセスを簡易化 —

The screenshot shows the core systems website with a navigation bar (company, products, services, support, partner) and a search bar. The main content area features a large blue cloud graphic containing icons for mobile HR, custom apps, mobile service, mobile CRM, mobile sales, eCommerce, and mobile management. To the left, a vertical list of device icons (Multitouch, Tablet, Smartphone, Laptop & Desktop) is connected to the cloud by arrows. Below the cloud is a box labeled 'Your existing ERP System' with SAP, NAV, and Microsoft Dynamics logos. A green box on the right contains text about SAP CRM integration and user statistics. A green bar at the bottom right displays '75'000 USERS'.

core systems®

company products services support partner

search... de en STORE

Mobility, Cloud and Business Apps

We make your Business mobile

- 引合
- 案件・見積り作成
- 在庫参照
- 受注登録
- サービス保守実績入力

- SAPCRMを導入しなくても、CRM業務(引合、案件管理等)をサポート可能
- SAPモバイル、EPGWは環境構築(サーバ導入)と開発が必要になるが、coresuiteはクラウドによるサービス提供なので直ぐに使うことが可能。
- 既に75,000ユーザーが使用中。

75'000 USERS

Your existing ERP System

<http://www.coresystems.ch/en>

SAP Business All-in-One

SAP Business One

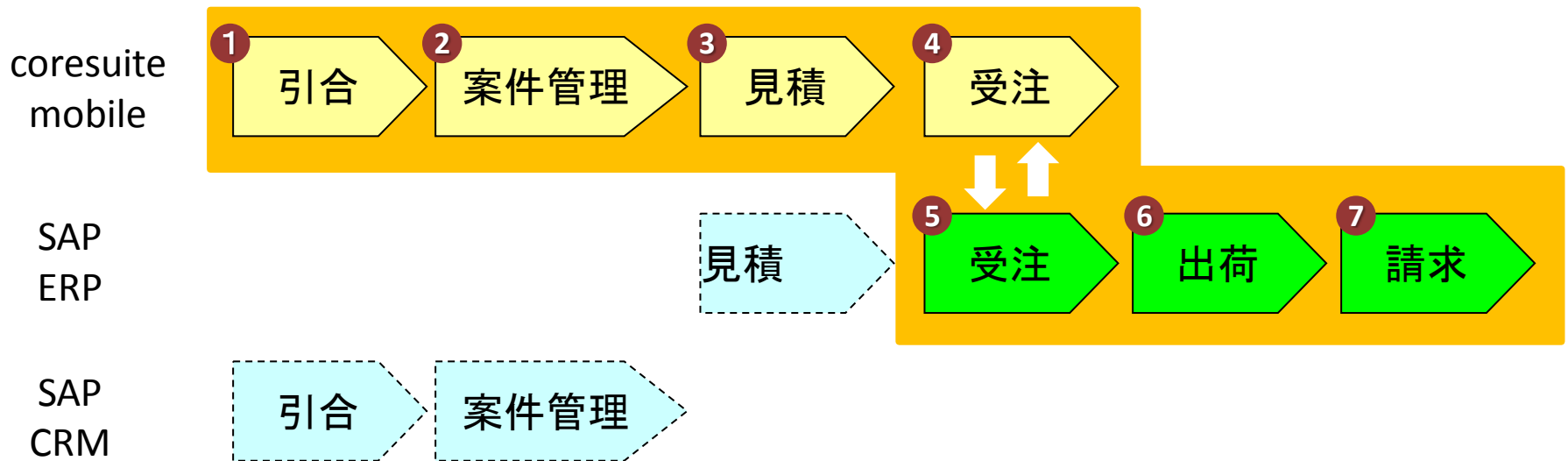
SAP Business Suite

NAV Microsoft Dynamics

CRM Microsoft Dynamics



coresuiteは、モバイルとクラウド間で情報連携するだけでなく、必要に応じERPと連携した業務プロセスを実現できることが大きな特徴。



➤引合から見積、受注～請求までの業務プロセスをSAP ERPとcoresuiteの連携で実現することが可能。

➤在庫情報をSAP ERPと連携しcoresuiteに保持しているため、モバイルでも遅延なく見積・受注情報の取得が可能(同期時間等は設定可能)。

■ PC client(バックオフィス向け)



Windows・macでも利用可能
主に、バックオフィス向き

ログイン後の画面→データ同期



- 引合(アクティビティ)
 - 得意先
 - アクティビティ
 - 議題
 - 開始・終了日
 - メモ



赤い部分が、入力必須項目。



- 案件
 - 案件名
 - 進捗度
 - 開始・終了予定日
 - メモ
 - 担当営業
 - 得意先
 - 得意先担当者
 - 顧客関心度



- 得意先 (ビジネスパートナー)

- 全担当者
- 全住所
- 全アクティビティ
- 全受注
- 全見積り
- 全サービスコール
- 全案件

得意先は、まず、SAP側で作成され、コードが割り振られる。住所・担当者・支払条件・出荷条件等が、得意先として登録される。登録が終了すると、即、クラウドに転送され、モバイルで同期が行われて、モバイルに保存される。



得意先メニューからも、各種機能が選択可能。

得意先毎、すべての情報を閲覧可能。

見積り

- 確定登録(SAP: 価格表と連携)
- 得意先
- 得意先担当者
- 支払タイプ
- 出荷タイプ
- 出荷予定日
- 見積り番号
- 担当営業
- メモ

見積り作成後、同期を行うことで、SAP側で価格計算が行われる。モバイル側で、再度、同期を行うことで、見積り番号が取られ、計算結果が表示される。



確定登録が、オフの場合は、SAPに送られない。オンにすると、同期ボタンの色が赤くなり、同期が必要となる。

価格一覧		Wholesale
品目		1
正味合計		7,500.00
総合計通貨		JPY

- 在庫情報(品目と在庫)
 - 品目グループ
 - 品目
 - 保管場所在庫一覧

在庫情報がクラウドに送られるタイミングは、販売商品数を考慮する必要がある。商品数にもよるが、午前1~2回、午後1~2回程度。顧客と相談の上、タイミングを決定する。



- 受注登録(受注)

- 確定登録(SAP:価格表と連携)
- 得意先
- 得意先担当者
- 支払タイプ
- 出荷タイプ
- 出荷予定日
- 見積り番号
- 担当営業
- メモ



■ 受注の同期

SAPの受注伝票が作成され、伝票番号取られる。

出荷ブロックがかけられており、バックオフィスで、出荷ブロックを外すか、モバイルで承認が必要。

1回目の同期で、SAPに受注伝票が作成され、2回目の同期で、伝票番号がモバイルに返される。



■ メリット

- 引合・案件・在庫確認・見積り・受注までの営業活動に必要な機能をモバイルで実現
- 営業活動に限定されたSAP情報の共有（見積作成・受注登録・在庫確認）
- 営業効率の向上

